

## Bücher-Empfehlung Vertrieb/Führung

Unser Tipp, wenn Sie unentschlossen sind:

Bestellen Sie sich aus jeder angeführten Kategorie das jeweils erstgenannte Buch. Damit haben Sie eine Sammlung höchst praktischer und qualifizierter Bücher zu allen Themen rund um den Vertrieb und die Vertriebsentwicklung.

Titel	Autor	Verlag	Unsere Empfehlung	ISBN
<b>Verkauf allgemein</b>				
Verkaufs- präsentation	Emil Hierhold	Ueberreuter	Sehr gut strukturiertes Buch mit handfesten, praktischen Tipps für die Präsentation und Gestaltung von Verkaufsgesprächen, -präsentationen	3-7064-0288-2
Reiz ist geil	Klaus- Dieter Koch	Orel Füssli	Was starke Marken auszeichnet – Bekanntheit ist zu wenig	3280051789
Wer nicht lächeln kann, macht kein Geschäft	Harry Holzheu	Ueberreuter	Es ist nix neues in diesem Buch, empfehlenswert weil sehr psych. Methoden wie BSA, TA und NLP sehr vereinfacht kompakt aufbereitet sind	3-7064-0404-4
Verkaufs- erfolge auf Abruf	Edgar K. Geffroy, M. Klose	mi	kompakte Fassung mit praktischen Tipps zu 200 Faktoren und Impulsen im erfolgreichen Verkauf jeweils auf einer Seite beispielhaft beschrieben, Schwerpunkt Versicherungsbranche	3-478-22042-4
Wie Star- Verkäufer überzeugen	Danielle Kennedy	Metropolitan	Praktisches Arbeitshandbuch um die klassischen Basics (erneut) zu bedenken und eigenes Verhalten zu hinterfragen	3-89623-122-7
Sales Tales - Die 20 größten Irrtümer im Verkauf	Wolfgang Schur Günter Weick	Eichborn	Erfrischendes und kritisches Verständnis zur Überzeugung der Verkäufer Lebendige Umsetzung in Konzept und Dialog-Text	€ 21,90 bei amazon.de
Der Verkaufs- alchimist	Hans Eicher	Ecwin Verlag der Topakademie	Die geheimen Gesetze im Verkauf. Hoher Praxisbezug durch vielfältige Kontakte des Autors zu den besten Verkäufern aller Branchen	3-902404-02-7 € 19,90 bei thalia.at
Spin Selling	Neil Rackham	Gower Publishing Limited	Eine aus der Forschung abgeleitete plausible, klare Strategie namens S.P.I.N., welche die Psychologie des Verkaufsprozesses fokussiert.	0-56607689-6
Getting to yes	Roger Fisher		Gute Verhandlungsfähigkeit brauchen Sie in jeder Lebenslage – es wird gut und praktikabel beschrieben, wie Sie Ihre Ziele anlegen und erreichen	€ 13,95 bei Amazon
<b>Methodisches Knowhow, Vertriebs-Training, Vertriebs-Coaching</b>				
Vertriebs- Coaching	Hermann Koch, Ralf Hilgenstock Hartmut Bröckmann	Metropolitan	Aus unserer Sicht die beste Synthese aus aufbereitetem praktischem Vertriebsverständnis mit den bewährten Möglichkeiten der Umsetzung durch Training und Coaching	3-89623-125-1
Coaching	Rolf Meier	Fit for Business	Praxisnahes, pragmatisches Buch zum	3-8029-4537-9

			Coaching, allgemein in der Thematik, anwendbar laut konkreter Vorschläge	
Soziale Kompetenz für Praktiker	Helga Pammer	Linde	Grundlagen der Kommunikationskonzepte: NLP, TA etc.	3709300533
Konstruktiv lernen	Bernd Heckmair	BELTZ	Beschreibt, wie Sie das Lernen zum Erlebnis machen, Konzepte für das konstruktive Lernen, Moderationen, 15 Szenarien/Projekte	3-407-36368-0
Methoden-ABC im Coaching	Werner Vogelauer	MANZ	Anwendungsorientierte Coaching-Tipps mit Leitfäden, Erklärungen, Arbeitsblätter, Umsetzungsvorschlägen	3-214-06490-8
Brain-Gym	Paul und Gail Dennison,	VAK, Freiburg im Breisgau	Lehrer/Trainer-Handbuch für die Durchführung von Brain-Gym Übungen, illustriert, mit Hintergrund-Info	3-924077-703
<b>Kommunikation allgemein</b>				
Miteinander Reden	Schulz van Thun		Das Grundverständnis über Kommunikation – alles was Basis ist bis zum Einfluss von Werteverständnis	Alle 3 Bücher
Emotionale Intelligenz	Daniel Goleman	dtv	Die vermutlich umfassendste und kompakteste Fassung für sämtliche Analysen, Erkenntnisse, Theorien von Psychologen und anderen Praktikern weltweit – Thema: soziale Kompetenz	3-423-36020-8
Dialektik für Manager	Rupert Lay	Econ&List	Der Buch-Titel klingt provokanter als der Inhalt ist, die Kommunikations-Praxis ist sehr anschaulich, werteorientiert, verständlich gemacht	3-612-26659-4
Körpersprache für Manager	Horst Rückle	Goldmann	Horst Rückle ist mit Sicherheit der präziseste Körpersprache-Kenner, seine Analysen sind sehr pragmatisch	3-635-60086-2
Anleitung zum Unglücklichsein	Paul Watzlawick	Piper	Wirkung, Selbststeuerung, Werte, Orientierung, Ergebnis der Kommunikation	3492244416
Die erfundene Wirklichkeit	Paul Watzlawick	Piper	Der Konstruktivismus erschafft oder 'erklärt' keine Wirklichkeit 'da draußen', sondern enthüllt, daß es kein Innen und Außen gibt, keine Welt der dem Subjekt gegenüberstehenden Subjekte." 9 namhafte Forscher legen dar, wie Wirklichkeit entsteht	3492244416
Vergessen Sie alles über Rhetorik	Matthias Pöhm	mvg	Der Autor stellt teils sehr provokant Allgemein-Wahrheiten auf die in der Praxis jedenfalls zu differenzieren sind, die Ansätze sind aber gute Denk-Impulse	3-478-73231-X

<b>Praktische Bücher zur persönlichen Bereicherung</b>				
Speed Reading	Tony Buzan	mvg	Sehr gutes Buch um die eigene Lesetechnik zu verbessern; nehmen Sie sich konkret Zeit, das Buch wie ein Seminar zu absolvieren, dann wirkt es	3-478-71960-7
Erfolgstipps	Hans Eicher	Eigenverlag (perfect training)	54 Impulse aus der Praxis für die Praxis, verfasst in kompakten Erfolgstipps zu Themen von „Vision“ über „Kommunikation“ bis „Energie“	Bestellung bei perfect training; € 15,-*
Fish	Stephen C.Lundin, Harry Paul, J. Christensen	Ueberreuter	Ein etwas anderer Ratgeber in Sachen Management, der zu einem spielerischen Umgang mit der Arbeit und mit anderen anleitet.	3-832-30756-7 € 12,90 bei amazon.de
BLINK – die Macht des Moments	Malcolm Gladwell	campus	Ein Buch voller Aha-Effekte. Eine Fundgrube spannender und zum Teil wissenschaftlicher Kuriosa, die viel über die Ratio oder Nichtratio des Menschen aussagen.	3-593-37779-9
<b>Seminarmarkt und Personalentwicklung</b>				
Goldgrube statt Millionengrab	Hans Eicher	Ueberreuter	Ein sehr guter und fundierter Überblick über die betriebsinterne Personalentw. mit Werkzeugen, gefärbt aus der praktischen Sicht der Porsche Austria	Nur über perfect training € 29,-
Seminare Jahrbuch	Manager Magazin	Gerhard May Verlag, Bonn	Verschaffen Sie sich einen aktuellen Überblick über die gesamte Seminarszene – Zahlen, Anbieter, Methoden, Trends, Netzwerke	Jeweils in der aktuellen Fassung
<b>Führung</b>				
Fragekompetenz für Führungskräfte	Andreas Patrzek	Rosenberger	Ausgezeichnetes Fragetechnik-Buch für Führungskräfte in verschiedensten Situationen, ein pragmatisches Fragetechnik-Buch (CS)	3931085414
Gesprächstechniken für Führungskräfte	Anke von der Heyde, Boris von der Linde	Haufe	<b>Methoden und Übungen zur erfolgreichen Kommunikation,</b> Viele Gesprächsbeispiele, amüsant geschrieben	3-44805544-1
Immer Erfolgreich	Jim Collins	Dtv	Die 18 erfolgreichsten Unternehmen der USA, die die letzten 50 Jahre immer Erfolg hatten, verglichen zu Wettbewerbsunternehmen	3-42334209-9

\* perfect training Preise sind Buchpreise inkl. USt., Angebot gültig solange der Vorrat reicht. Bestellungen bitte an [office@perfecttraining.com](mailto:office@perfecttraining.com) - Betreff Buchbestellung und Angabe des Titels und der Menge mit Anschrift und Rechnungsadresse. Vielen Dank.

Wenn Sie darüber hinaus oder zu anderen Themen Literatur-Empfehlungen suchen, dann kontaktieren Sie uns einfach.