

Christina Hendricks

Beratung, Training, Coaching

Trainerin perfact training



Anspruch Leidenschaft und Begeisterung im Verkauf ist mein Anspruch im Training und an mich selbst. Mit positiver Einstellung, Erfolgswillen und Interesse an Menschen lässt sich Erfolg trainieren. Dies möchte ich in meinen Trainings weitergeben, denn: jeder Spitzensportler trainiert täglich und festigt seine Fertigkeiten, Verkäufer und Manager trainieren oft gar nicht mehr, erwarten aber dennoch Erfolge%o Christina Hendricks.

Erfahrung Jahrgang 1978; Bankfachwirtin, Dipl. Trainerin und Vertriebsleiterin BDVT und BATB. Abitur 1998, danach Ausbildung und Studium im Bankwesen.
2000- 2003 Beraterin für Vermögen und Baufinanzierung. Seit 2003 im Vertrieb und Management in der Kopier- und Druckbranche tätig.
Trainertätigkeit bei perfact training x.academy seit 2008.
2003 Business Consultant der Kopier- und Druckbranche für einen internationalen Konzern.
2004 Gründung eines Fachhandels für Kopierer- und Drucker, Aufbau und Schulung des Vertriebs.
2005 Gründung einer Unternehmensberatung; geschäftsführende Gesellschafterin (Konzepte für Papieroutput).
2006 Gründung einer Unternehmensberatung in der Schweiz und geschäftsführende Gesellschafterin (Konzepte für Papieroutput für Konzerne in der Schweiz).
Kernkompetenzen in den Bereichen Verkauf, Präsentation, Motivation und Coaching.
Sprachen: Deutsch, Englisch

Auswirkung Als Berater, Trainer und Coach mit großem Fachwissen im Bereich des Papieroutputs und selbst erlebtem und praxisbezogenen Know-how bewirkt Christina Hendricks nachhaltige Entwicklung in den Aufgabenstellungen:

- Argumentation und Überzeugung im Verkauf von Konzepten zum Papieroutput
- Entwicklung des Kundennutzens und Überzeugung durch kundenorientierte Verkaufsstrategien
- Entwicklung von individuellen Konzepten im ganzheitlichen Ansatz.
- Mehr Erfolg im Verkauf